



# Resultados Sistema de Atención al Consumidor Financiero

SAC 2020 Vicepresidencia Comercial

Oficina de Efectividad de Fuerza de Ventas









Principales
Resultados SAC
2020

Oficina de Efectividad de Fuerza de Ventas



Resumen Gestión SA	<u>C</u> 2.019	2.020
GESTIÓN INBOUND: chat, correos, llamadas	13.031	60.975
OUTBOUND -Llamadas	34.524	32.553
OUTBOUND -Mailing Promedio de apertura	449Campañas - 21%Apertura 166.470email enviados	213Campañas - 58%Apertura 928.991email enviados
REDES SOCIALES: % de crecimiento en seguidores	TWITTER 7% - FACEBOOK 10% LINKEDIN 101% - INSTAGRAM 57%	TWITTER 9% - FACEBOOK 30% LINKEDIN 8% - INSTAGRAM 112%
VISITAS EQUIPO COMERCIAL	12.798	27.201
INDICADORES DE SATISFACCIÓN DELCLIENTE	9,1	8,8
EDUCACIÓN FINANCIERA	9 cursos 470 certificados	9 cursos 3.028 certificados
PQRS	10 PQR 3 felicitaciones	379 PQR 7 felicitaciones

3 felicitaciones



7 felicitaciones

## **Logros 2020:**

- Atención de la contingencia en atención de los canales por COVID 19
- Respuesta al 100% de los usuarios contactables que se comunicaron por los canales
- Expansión de la operación e implementación de nuevas herramientas (IVR) para mantener indicadores de servicio
- Contratación e implementación del nuevo operador del Contact Center (COMDATA)
- Integración SAC ARCO BANCOLDEX



- Revisión Manual SAC y Procesos de Servicio a cliente

SERVICIO AL CLIENTE



# Agenda

01

SAC

Sistema de atención al consumidor financiero

04

**Indicadores** 

Indicadores de Servicio

02

Estructura organizacional

05

**Educación Financiera** 

Capacitación y Evaluación – Funcionarios

03

Canales de Atención

Presencial No Presencial 06

Informe de Quejas y Reclamos

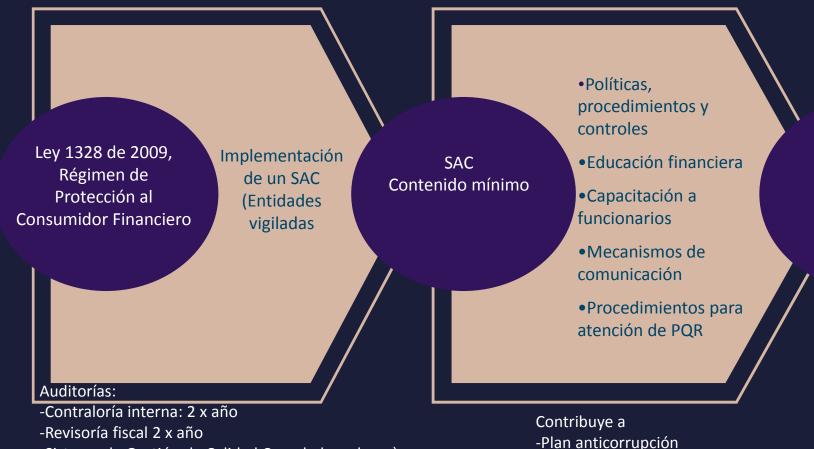




# 1. Sistema de atención al consumidor financiero - SAC

El Sistema de Atención al Consumidor Financiero se implementó en Bancóldex con el fin de desarrollar mecanismos que garanticen la adecuada atención y protección al consumidor financiero.

-Informes de sostenibilidad



Educación financiera Ofrecer información suficiente, clara y oportuna. •Calidad en el proceso de atención de derechos de petición, quejas y Plan teclamos Consolidar una cultura de atención, respeto y servicio a los consumidores financieros Proteger los derechos del consumidor financiero

#### Externos

- Comité de Asobancaria SAC (mensual)





# 2. Estructura organizacional – Principales funciones















# 3. Canales de atención al consumidor financiero



- Línea de servicio
- Buzón telefónico
- Página Web
- Contáctenos
- Chat
- Agendamiento de Llamadas

- Facebook
- Twitter
- Instagram
- Youtube
- LinkedIn



- Visitas Comerciales
- Participación en eventos



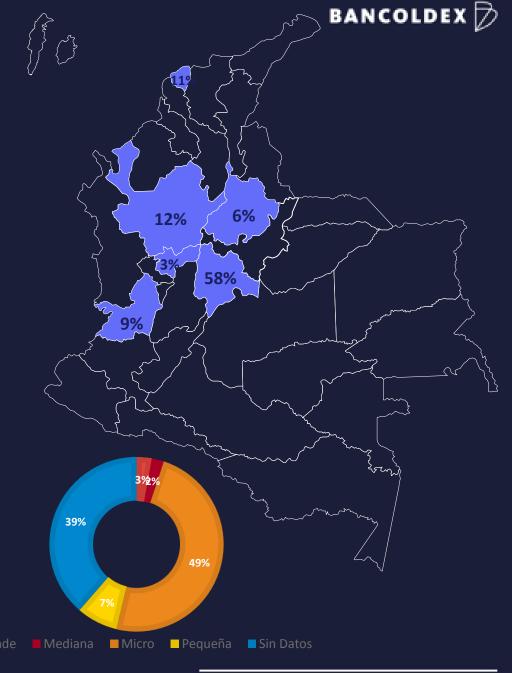
# **No Presencial**

# Inbound: ¿quiénes nos consultan?

Canal	Correo	Llamada	Chat	Buzón telefónico	Videollamada	Total general
Empresario	28.484	22.338	4.775	624	20	56241
Victimas	282	552	132	27	2	995
Emprendedor	301	461	213	7	1	983
Gremios Entidades De Apoyo	664	98	10			772
Proveedores	122	388	213	1	9	733
Intermediario Financiero	60	373	18	3		454
Estudiante	218	92	73	1		384
Otros	1	116	23	109		249
Accionistas	23	23	16	2		64
Total general	30.155	24.441	5.473	774	32	60.875

### **Information Requerida**





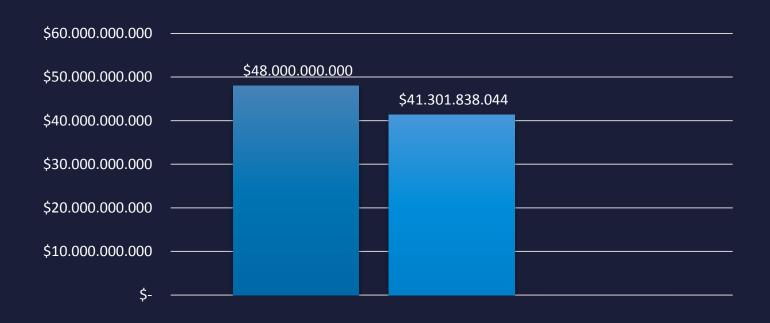
### BANCOLDEX 🕏

# No Presencial

### **Outbound - Línea de Servicios**

#### Grupo de interés Total 31.102 **Empresario** 974 Victimas Intermediario Financiero 219 Emprendedor 116 Gremios Entidades De Apoyo 70 Proveedores 50 Estudiante 13 Accionistas No Efectivo Otros **Total general** 32.553

### Colocación Desembolsos 2020 Contact Center - Cumplimiento 86%



Durante el 2.020 El contact center gestionó 32.553 registros de salida relacionados con agendamientos, devolución de llamadas y chat's no atendidos, llamadas por solicitud de Bancóldex y seguimiento a casos de cuenta de ahorro, gestión de oferta de crédito, postventa, invitación a convocatorias y eventos.

### BANCOLDEX 🕏

# **No Presencial**

## **Outbound – Marketing Digital**

<b>Email Marketing</b>	Líneas de Crédito	Newsletter	Eventos	Corporativo	Total	
# de envíos	76	14	83	40	213	
Emails enviados	230.489	481.187	103.181	114.134	928.991	
<b>Aperturas</b>	143.898	227.674	41.246	44.689	457.507	
% de aperturas	56%	66%	60%	51%	58%	Promedio de apertura
Clics	6.582	31.437	4.953	10.013	52.985	
% Clics	8%	18%	30%	17%	18%	Promedio de click

**Visitas PG WEB** 

2.487.424

**Usuarios** 

650.179

**SMS Enviados** 

289.899

Con base en estos resultados de eficiencia se definen mejores contenidos y canales para campañas posteriores.

# No Presencial



### **Outbound – Redes Sociales**





30% de Crecimiento en seguidores

Seguidores Totales 17.865

• Seguidores: 17.865

• Interacciones: 169.319

Publicaciones: 705

• Consultas: 5.146



Instagram



112% de Crecimiento en seguidores



6.898

Seguidores: 6.898

Interacciones: 3.085

Publicaciones: 178

Comentarios: 391



Twitter

9% de Crecimiento en seguidores



Seguidores: 76.016

Interacciones: 11.224

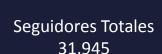
Publicaciones: 1.024

Consultas: 186



LinkedIn

8% de Crecimiento en seguidores



Seguidores: 31.945

Interacciones: 3.985

Publicaciones: 178

Comentarios: 391



Youtube

24% de Crecimiento en seguidores

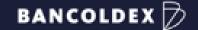
> Seguidores Totales 4.756

Seguidores: 4.756

Interacciones: 917.000

Visitas: 171.574





# **Presencial**

## **Visitas y Eventos**

Tipo Evento	Número de Eventos				
Reunión virtual / Telefónica	23.842				
Visita Comercial	2.636				
Reunión No Comercial	372				
Capacitación Comercial	272				
Visita de revisión - Cartera	25				
Evento Masivo	18				
Capacitación Operativa	10				
Visita Área Riesgo	7				
Sesión Técnica	7				
Programa de Consultoría y					
Formación	6				
Vinculación	6				
Total general	27.201				



195 eventos realizados por Bancóldex o por aliados de Bancóldex en donde se contó con la participación de 65.350 usuarios.



Una jornada financiera en la isla de San Andrés, con la participación de 131 empresas



# Tamaño de la muestra

De acuerdo a la base de datos del universo, se realizó una muestra probabilística a partir de un muestreo aleatorio simple, aplicando la siguiente formula:

N= Universo

p= Probabilidad de ser escogido = se asume como 0,5

e= Error estándar = error permitido en los resultados = se asume como el 10%

Para tal efecto utilizamos la siguiente formula

n =	Np (1 – p)	
	N (e 2 p2) + p(1 - p)	

Tipo de Investigación	Segmentación	Universo	Probabilidad	Error	Muestreo	Encuestas	%
		(N)	(P)	estandar (e)	aleatorio	realizadas	departicipación
Encuesta teléfonica	Desembolso con Visita	2.759	0,5	0,1	99	449	30%
Encuesta teléfonica	Desembolso sin visita	20.229	0,5	0,1	100	306	20%
Encuesta teléfonica	Prospecto con visita	1872	0,5	0,1	95	329	22%
Encuesta teléfonica	Prospecto sin visita	3.535	0,5	0,1	97	155	10%
Encuesta virtual	email marketing	5.547	0,5	0,1	98	245	16%
Encuesta teléfonica	EOCM'S		0,5	0,1	53	12	1%
Encuesta teléfonica	IF		0,5	0,1	63	4	0,3%
	Total general		0,5	0,1	605	1.500	100%

# Preguntas de Encuesta

### I. SATISFACCIÓN

En una escala de 1 a 10, donde 1 es totalmente insatisfecho y 10 es totalmente satisfecho por favor ¿indíquenos su grado de satisfacción con el servicio recibido?

### I.PROMOCIÓN

Encuesta con la siguiente pregunta: En una escala de 0 a 10 donde 0 es nada probable y 10 es muy probable ¿Con qué probabilidad recomendaría a Bancóldex a un amigo, compañero o colega?

#### I.PERMANENCIA

Encuesta con la siguiente pregunta: En una escala de 1 a 10, donde 1 es totalmente en desacuerdo y 10 es totalmente de acuerdo por favor indíquenos ¿volvería a utilizar los productos y servicios de Bancóldex?

### I.PREFERENCIA

Encuesta con la siguiente pregunta: En una escala de 1 a 10, donde 1 es totalmente en desacuerdo y 10 es totalmente de acuerdo por favor indíquenos ¿Considera que los productos y servicios del Banco se adaptan a sus necesidades, son útiles, diferenciadoras y mejores que las de otras entidades?

#### I.ESFUERZO

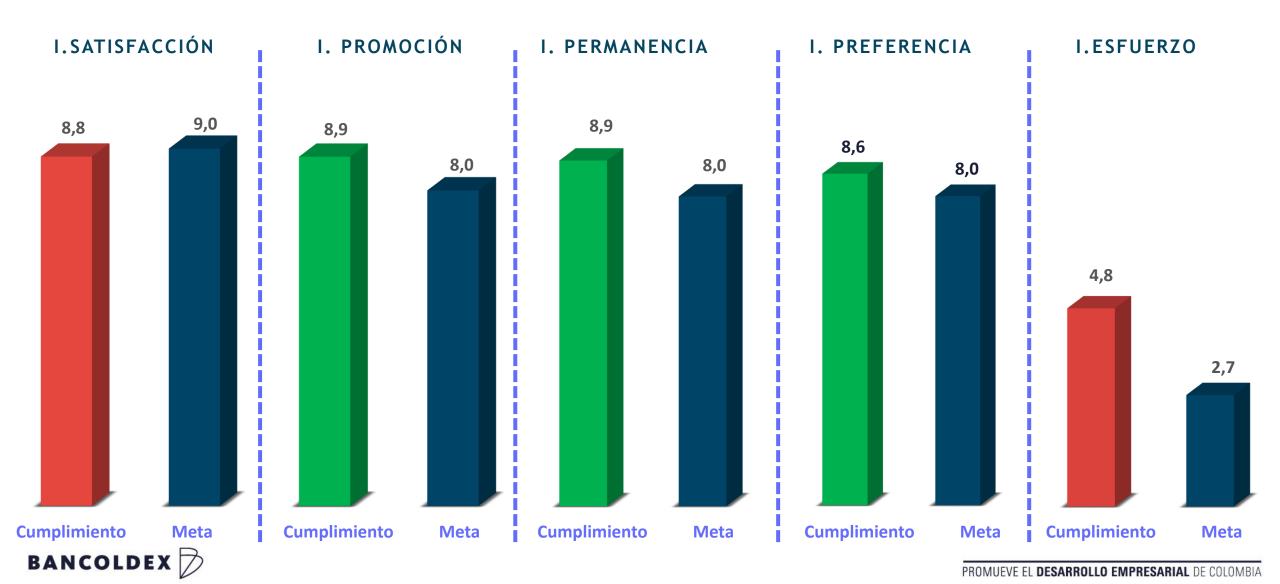
Encuesta con la siguiente pregunta: En una escala de 1 a 10, donde 1 representa poco esfuerzo/fácil y 10 representa mucho esfuerzo/difícil, por favor indíquenos ¿Qué tanto esfuerzo realiza para acceder a los productos y servicios del banco?



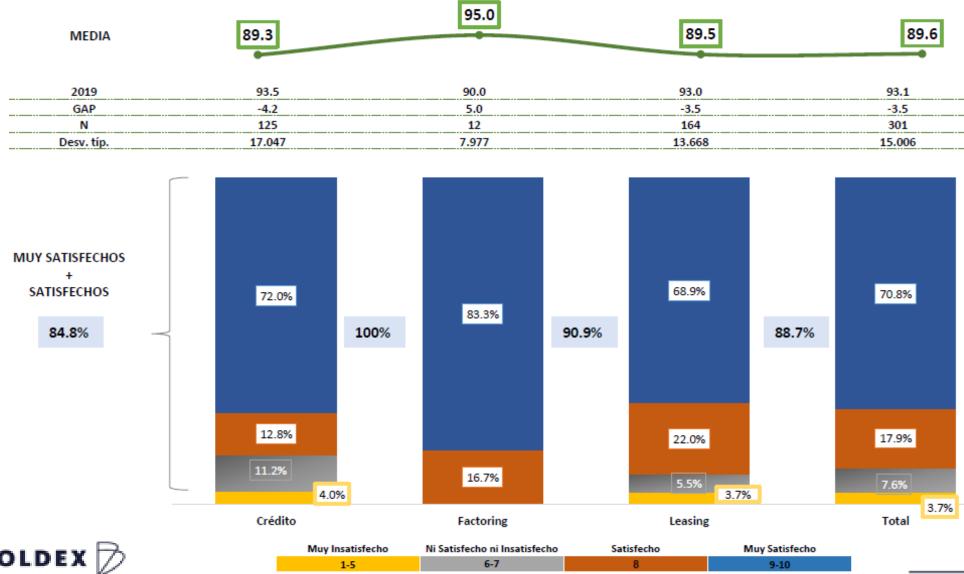
# 3. Indicadores de Servicios



# Indicadores de Servicios – Cumplimientos Vs Meta

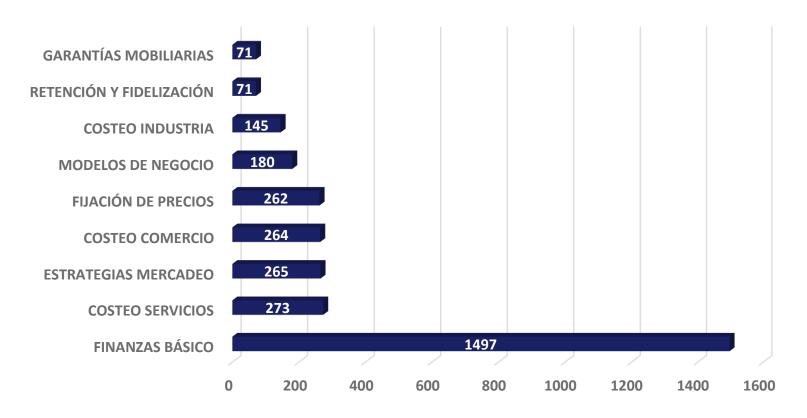


# Indicadores de Servicios Prod. VCP





En el año 2020 en el Campus Virtual se inscribieron 5324 empresarios en los 9 cursos disponibles, en los cuales se generaron 3028 certificaciones.



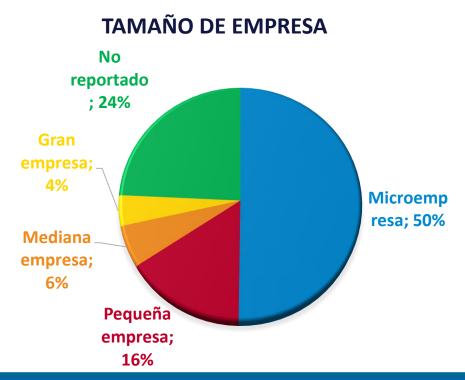
La cobertura alcanzó 369 municipios en los 32 departamentos del país, para lo cual además de la difusión por parte de Bancóldex, se establecieron alianzas con 36 Cámaras de Comercio, 9 Entidades Microfinancieras y 1 alcaldía.

El curso que ha generado el mayor número de certificaciones es el curso "Finanzas – conceptos básicos para su empresa", con un total de 1497, seguido por los cursos de Costeo y Estrategias de mercadeo.

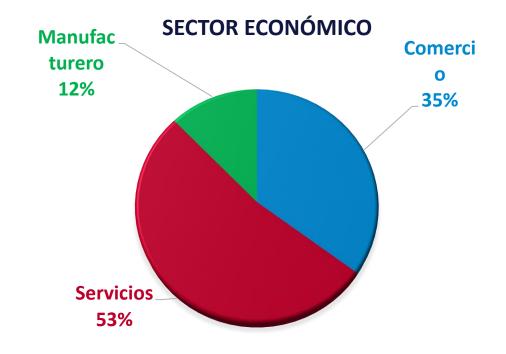




### Clasificación de usuarios



Si bien la oferta de cursos del Campus Virtual Bancóldex se orienta fundamentalmente a micros, pequeños y medianos empresarios, la participación en los cursos involucra empresas de todos los tamaños.

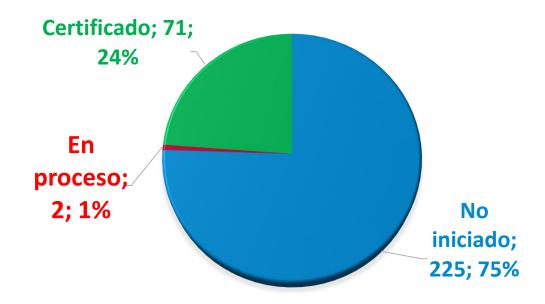


Los empresarios participantes provienen de los tres macrosectores empresariales del país, destacándose el de servicios como el de mayor participación



### Alianza con Colombia Productiva

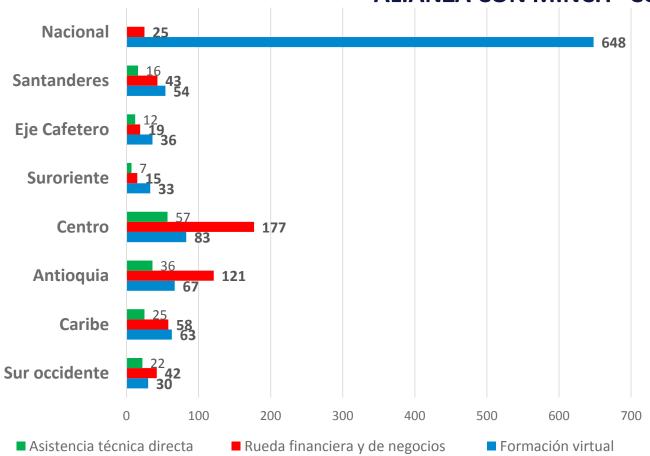
### **GARANTÍAS MOBILIARIAS**



Se ofrece a los empresarios el curso de Garantías Mobiliarias que contó con 298 participantes, de los cuales 71 obtuvieron su certificación



#### **ALIANZA CON MINCIT- CONECTA DIGITAL**



Se realizó la versión de Conecta (presencial), Conecta Digital y Conecta Cluster que contó con una participación total de 2454 empresarios formados, 1211 participantes en ruedas financieras y de negocios, así como 415 empresas con asistencia técnica directa.

Conecta (presencial) se desarrolló en 7 ciudades (Ibagué, Tunja, Montería, Pasto, Cúcuta, Valledupar y Villavicencio), Conecta Digital realizó eventos de formación regionales y nacionales, los regionales cubrieron la región Suroccidente, Caribe, Antioquia, Centro, Suroriente, Eje Cafetero y Santanderes. Conecta Cluster fue a nivel nacional.

Las temáticas de asistencia técnica se enfocaron en ventas rápidas, gestión del gasto y tendencias post-covid para Conecta (presencial), transformación digital y/o flujo de caja según la necesidad de la empresa en el caso de Conecta Digital; en Conecta Cluster el foco fue en flujo de caja, estrategias comerciales, por mencionar algunos.



# 5. Actividades de Formación - Funcionarios







# 6. Informe Quejas y Reclamos



Del total de 379 quejas, 3 ingresaron por el Defensor del Consumidor Financiero

El aumento de las quejas en el último trimestre obedeció fundamentalmente a la crisis causada por el COVID 19 y sus efectos negativos en el desempeño de la economía del país y de las empresas.

Dentro de las quejas presentadas por los diferentes consumidores financieros la tipología que se repitió constantemente es la dificultad que presentan algunos empresarios en el acceso al crédito a través de los diferentes intermediarios financieros.







### PROMUEVE EL **DESARROLLO EMPRESARIAL** DE COLOMBIA

www.bancoldex.com







Bancóldex Bogotá: Linea gratuita nacional:

(+57 1) 742 0281 01 8000 18 0710





Mincomercio