



PROTOCOLO DE EMPRESA FAMILIAR



QUÉ ES UN PROTOCOLO:

ES UN DOCUMENTO QUE SUSCRIBEN LOS FAMILIARES PROPIETARIOS DE UNA EMPRESA, RECOGIENDO:

QUÉ CONTIENE EL PROTOCOLO:



LOS ACUERDOS A QUE LLEGAN LOS FAMILIARES SOCIOS EN RELACIÓN A DIEZ (10) NÚCLEOS TEMÁTICOS PRINCIPALES, A SABER:







- 1
- MISIÓN Y VISIÓN DE LOS FAMILIARES PARA SU EMPRESA.
- 2
- NORMAS DE CONDUCTA BÁSICA PARA LOS FAMILIARES.

- 3
- REESTRUCTURACIÓN Y/O CREACIÓN DE ÓRGANOS DE GOBIERNO DE LA EMPRESA, COMO LA JUNTA, LOS COMITÉS DE JUNTA Y EL CONSEJO FAMILIAR.
- 4
- CONDICIONES LABORALES PARA LOS FAMILIARES VINCULADOS O POR VINCULAR A LA EMPRESA.





- 5
- CONDICIONES PACTADAS PARA LOS MOVIMIENTOS ACCIONARIOS DE LA EMPRESA.
- 6
- PROCEDIMIENTOS DE RESOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS ENTRE LOS FAMILIARES PROPIETARIOS
- 7
- PROCEDIMIENTO PARA ELECCIÓN DEL SUCESOR COMO EJECUTIVO PRINCIPAL DE LA EMPRESA.
- 8
- POLÍTICAS DE RESPONSABILIDAD SOCIAL EMPRESARIAL PARA LA EMPRESA FAMILIAR.







9

POLÍTICAS DE BALANCE ENTRE REINVERSION DE UTILIDADES Y REPARTO DE DIVIDENDOS.

10

DIRECTRICES DE PLANIFICACIÓN PATRIMONIAL







SÍNTESIS DE SUS VENTAJAS Y BENEFICIOS

A. COMO PRODUCTO:

• INSTRUMENTO DE PREVENCIÓN Y DE NEUTRALIZACIÓN DE CONFLICTOS.

• CONTRIBUYE A ACLARAR Y A PACTAR LAS METAS Y OBJETIVOS COMUNES DE LOS FAMILIARES PARA SU EMPRESA.







<u>SÍNTESIS DE SUS VENTAJA</u>S Y BENEFICIOS

A. COMO PRODUCTO:

- PACTA, REGLAMENTA Y ACLARA LAS CONDICIONES LABORALES Y PATRIMONIALES DE TODA LA FAMILIA CON INTERESES EN LA EMPRESA.
- ES UNA HERRAMIENTA DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA DE LARGO PLAZO PARA LA EMPRESA, AL AMPLIAR Y UNIFICAR LA VISIÓN DE FUTURO ENTRE LOS FAMILIARES PROPIETARIOS.
- PUEDE FACILITAR EL PROCESO DE RELEVO GERENCIAL Y GENERACIONAL, CONTRIBUYENDO A LA PERDURABILIDAD DE LA EMPRESA.







SÍNTESIS DE SUS VENTAJAS Y BENEFICIOS

B. COMO PROCESO:

- DESARROLLA Y FOMENTA LA CAPACIDAD DEL GRUPO FAMILIAR PARA RESOLVER SUS PROPIOS PROBLEMAS.
- MEJORA LA CONFIANZA ENTRE LOS MIEMBROS DE LA FAMILIA EMPRESARIA.
- REDEFINE Y ACLARA EL PAPEL DE CADA INDIVIDUO DE LA FAMILIA RESPECTO DE LA EMPRESA.







SÍNTESIS DE SUS VENTAJAS Y BENEFICIOS

B. COMO PROCESO:

- PROMUEVE LA IDENTIFICACIÓN DE CADA INDIVIDUO CON LOS PROPÓSITOS COLECTIVOS.
- CREA CANALES DE COMUNICACIÓN QUE FAVORECEN RELACIONES MÁS ARMÓNICAS.
- ESTIMULA EL CRECIMIENTO DE LA AUTOESTIMA COLECTIVA DE LA FAMILIA EMPRESARIA.





CONCEJOS PARA NEGOCIACIÓN DE UN PROTOCOLO





QUE LA FAMILIA EMPRESARIA TENGA FIRME VOLUNTAD DE REALIZARLO.

2

QUE LOS LÍDERES DEL PROCESO TENGAN FÉ Y CONVICCIÓN DE LLEVARLO A FELIZ TÉRMINO.

3

QUE NO SE CONVIERTA EN UN TRIBUNAL DE QUEJAS Y RECLAMOS SINO QUE SE ESTIMULE LA AUTOCRÍTICA CONSTRUCTIVA.





CONCEJOS PARA NEGOCIACIÓN DE UN PROTOCOLO





QUE EL PROCESO DE ARTICULACIÓN DEL PROTOCOLO NO SEA ENTENDIDO COMO LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIACIÓN DE UN PLIEGO DE PETICIONES.



QUE LAS DISCUSIONES SE ABORDEN SOBRE
LA BASE DE INFORMACIONES Y DATOS OBJETIVOS Y NO EN
APRECIACIONES SUBJETIVAS NI EMOCIONALES,
ESTIMULANDO UN AMBIENTE DE SERENIDAD.



QUE LA PRESIÓN DEL TIEMPO NO SE CONVIERTA EN LIMITANTE PARA DISCUTIR CON SUFICIENTE PROFUNDIDAD LOS TEMAS TRATADOS.





CONCEJOS PARA NEGOCIACIÓN DE UN PROTOCOLO



7

QUE NO SEA UN PROCESO EXCLUYENTE SINO VINCULANTE, PARA QUE TODOS LOS MIEMBROS DEL CONSEJO DE FAMILIA QUE LO DISCUTE, SE SIENTAN ADECUADAMENTE ESCUCHADOS Y CONSULTADOS.

8

QUE LAS DECISIONES SE TOMEN SOBRE LA BASE DE CONSENSOS Y NO DE IMPOSICIONES DE ALGÚN MIEMBRO DOMINANTE.

9

QUE SE DISCUTA Y SE CONSTRUYA EN UN AMBIENTE DE SERENIDAD Y DE TRANSPARENCIA.

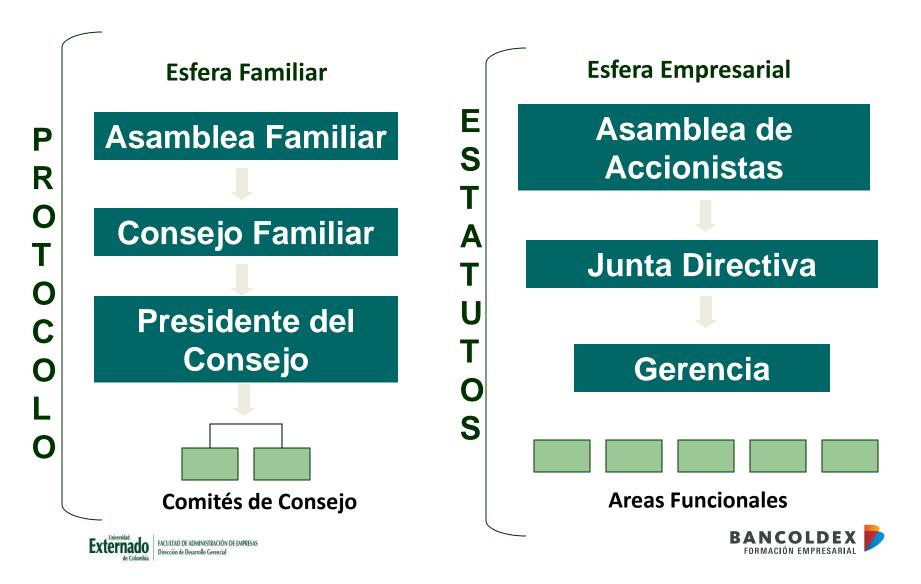


QUE SE EVITEN LOS JUICIOS DE CONDUCTAS PASADAS Y SE EVITEN LOS ATAQUES PERSONALES.



ESTRUCTURA DE GOBIERNO DE LA EMPRESA

FAMILIAR A PARTIR DEL PROTOCOLO





José Vargas Caicedo

Fin de la Presentación

GRACIAS

www.bancoldex.com







