



Libertad y Orden

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo
República de Colombia



BANCOLDEX
BANCO PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL Y EL COMERCIO EXTERIOR

COMUNICADO
DE
PRENSA
Mayo 28
2009

No.469

ASESOR GERENCIAL EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- **Identificación de Riesgos.**
- **Formas de pago.**
- **Mitigación de Riesgo**
- **Perfeccionamiento Cambiario.**
- **Ejemplos y práctica.**
- ***"El curso, reconoce e identifica los riesgos inherentes al flujo de pagos en una operación internacional. Analiza y aplica las diferentes estrategias de mitigación de riesgo en el flujo de pagos, con un enfoque hacia el mercado", señaló Gustavo Ardila Latiff, presidente de Bancóldex.***

Una herramienta interactiva compuesta por cinco módulos donde el usuario de forma autodidacta y práctica conoce los aspectos relevantes al flujo de pagos en una negociación internacional, es el Asesor Gerencial en Negociación Internacional de **Bancóldex**.

"El curso, reconoce e identifica los riesgos inherentes al flujo de pagos en una operación internacional. Analiza y aplica las diferentes estrategias de mitigación de riesgo en el flujo de pagos, con un enfoque hacia el mercado", señaló Gustavo Ardila Latiff, presidente de **Bancóldex**.

Así mismo, el Asesor Gerencial en Negociación Internacional, describe y utiliza los diferentes productos y servicios de **Bancóldex**, relacionados con los instrumentos de pago internacional y la financiación que el exportador puede otorgar. También adopta criterios para definir las alternativas de pago internacional e indicar sus costos y beneficios.

COMUNICADO 

Auto evaluación. *¿Cuánto conoce acerca de instrumentos de pago internacional?*

En esta unidad el usuario se enfrenta a un test de preguntas que ubican su nivel de conocimiento acerca del tema. Dependiendo del resultado, el asesor le sugiere tomar secuencialmente el curso o ir directamente a los casos prácticos.

MÓDULOS

- **Identificación de Riesgos**

Es probable que la emoción de cerrar un negocio o el temor de perderlo lo lleve a analizar ligeramente los riesgos.

Esta unidad busca sensibilizar al usuario sobre los riesgos inherentes en el flujo de pagos. Hace un recorrido por todos los riesgos, desde el comercial hasta el político.

- **Formas de pago**

Después de explicarlas, se enfatiza en aquellas con respaldo bancario. ¿Qué son? ¿Cómo funcionan? Partes que intervienen, procedimiento para el cobro, así como las ventajas y desventajas de utilizarlas.

- **Mitigación de Riesgo**

Explica las formas de mitigar los riesgos con un enfoque hacia el mercado. De igual forma, las estrategias para mitigarlos. Se le presenta al cliente comprador una oferta comercial con una propuesta de pago adecuada.

- **Perfeccionamiento cambiario**

Orientación básica sobre el régimen cambiario en Colombia y la manera de perfeccionar las operaciones que se realicen con empresas o entidades del exterior.

- **Ejemplos y práctica**

Mediante dos casos prácticos, el Asesor conduce al usuario a lo que un exportador se ve enfrentado cuando hace operaciones internacionales y está negociando el pago.

En el primer caso el asesor lo guía. En el segundo, el exportador es el responsables de las decisiones a tomar.

Adicionalmente, el Asesor cuenta con unos recursos complementarios como el Simulador de Costos. Esta herramienta permite conocer los costos aproximados que el exportador asumirá con **Bancóldex** en Colombia para el manejo de instrumentos de pago e incluso para la negociación de los títulos valores.

Para mayor información visite la dirección

<http://www.bancoldex.com/documentos/asesorneginternacional/index.html>