



Libertad y Orden

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo
República de Colombia



BANCOLDEX
BANCO PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL Y EL COMERCIO EXTERIOR

COMUNICADO
DE
PRENSA
Septiembre 10
2008

No.439

LIQUIDEX CADENAS PRODUCTIVAS FORTALECE RELACIONES COMERCIALES

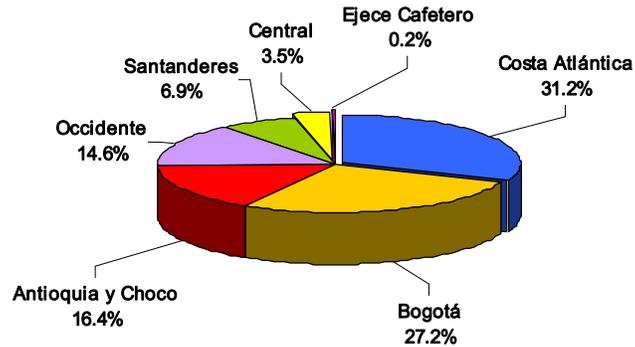
- **Costa Atlántica, con \$7,462 millones, región que mayores desembolsos genera en Liquidex Cadenas Productivas.**
- **Sector agroindustrial participa con 39%; seguido de Papel, Cartón y Editoriales con 21% y Servicios con 17%.**
- **Liquidex Cadenas Productivas: Compra a descuento en firme y sin recurso a empresas proveedoras de grandes empresas locales de su cartera comercial.**

“Bancóldex contribuye con la política de desarrollo de proveedores de las grandes empresas compradoras, generando relaciones comerciales con beneficios para ambas partes”, señala Gustavo Ardila Latiff, presidente de Bancóldex. En efecto, a agosto de 2008 se negociaron facturas por \$23,926 millones, en 3.228 operaciones. Un promedio por operación de crédito de \$7 millones.

Así mismo, la región que mayor desembolsos genera en este producto es la Costa Atlántica con \$7,462 millones (31,2%); seguido de Bogotá con \$6,501 millones (27.2%) y Antioquia con \$3,930 millones (16.4%).

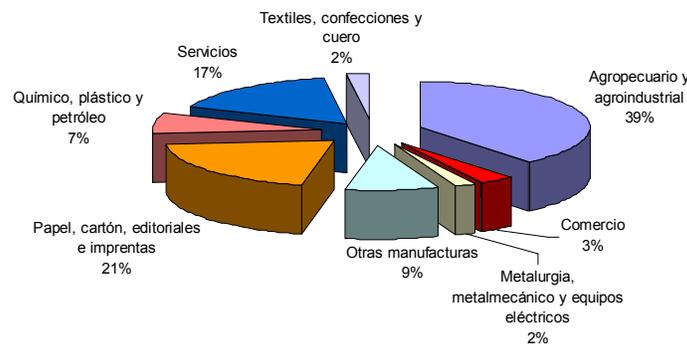
COMUNICADO

Participación por Regiones – Agosto de 2008



Los macro sectores con más alta participación en la colocación de los recursos son el Agroindustrial con 39%; seguido de Papel, Cartón y Editoriales con 21% y Servicios con 17%.

Participación por desembolsos por macro sector – Agosto de 2008



Como se recordará, durante 2007, **Bancóldex** generó nuevas alternativas de financiación e incursionó en el esquema de financiamiento de cadenas productivas con énfasis en procesos productivos manufactureros y de servicios. *“Colocamos en el mercado, en prueba piloto, el producto “Liquidex Cadenas Productivas”.* Las cifras hoy nos demuestran los buenos resultados”, resalta Ardila Latiff.

“Liquidex Cadenas Productivas” consiste en la compra a descuento en firme y sin recurso a empresas proveedoras de grandes empresas locales de su cartera comercial.